

BULLETIN D'INSCRIPTION

FORMATION :

« PRODUITS STRUCTURES & OPTIONS AVANCEES »

(2 jours) / Programme ci-joint

A **renvoyer** par fax au 01 53 05 96 71 par mail contact@agritel.com
AGRITEL –Service Formation – 10 Avenue de la Grande Armée – 75017 PARIS

Session de formation des **21 et 22 mars 2017**

Une confirmation de l'inscription ainsi qu'un plan d'accès seront envoyés à chaque participant.
Pour des raisons d'ordre pédagogique le nombre de places est volontairement limité.

Participant(s) :

Mme, Mlle, M. : Société :

Adresse :

Téléphone : Fax :

Email :

N° TVA intracommunautaire :

Autres participants de la même société :

Mme, Mlle, M. : Email :

Mme, Mlle, M. : Email :

MODALITES :

- **Type action de formation :** Formation relative à l'économie et à la gestion de l'entreprise (Selon l'article L.6313-1 du Code du Travail)
- **Lieu :** Bureaux AGRITEL - Paris 17^{ème} - 10, Avenue de la Grande Armée
Métro/RER Charles de Gaulle/Etoile
- **Horaires :** 9h00 – 12h00 / 13h30 – 17h30
- **Prix par participant : 550 € H.T. soit 660 € T.T.C. par jour.**
Soit 1100 € HT / 1320 € TTC pour les deux jours de formation
Ce prix inclut le déjeuner ainsi que le café d'accueil, les collations et les supports pédagogiques
- **Arrhes à verser pour confirmation :** 200 € par participant (*chèque à joindre au présent coupon*)
- **Modalités de la sanction de la formation dispensée :** Attestation de fin de formation

Agritel

Cachet et Signature,

précédés de la mention « Bon pour accord »

Dans le cas où le nombre de participants inscrits à un séminaire serait insuffisant, Agritel se réserve le droit, pour des raisons pédagogiques, d'annuler ou de reporter un séminaire. Dans un tel cas, les arrhes versées seront intégralement remboursées. En revanche, en cas de désistement du participant moins de 15 jours avant la date de formation, les arrhes versées resteront acquises.

- MODE D'EMPLOI -

- **ETAPE 1** : Imprimez le bulletin d'inscription ci-joint et le remplir.
- **ETAPE 2** : Signez et datez le bulletin d'inscription.
- **ETAPE 3** : Nous le renvoyer par fax au 01 53 05 96 71 ou par mail à contact@agritel.com
- **ETAPE 4** : Nous le renvoyer par courrier accompagné des arrhes à:

AGRITEL - Service Formation
10 Avenue de la Grande Armée
75017 PARIS

- **ETAPE 5** : Nous vous confirmerons par email la bonne tenue de la formation 15 jours avant son commencement et vous indiquerons les informations pratiques relatives à cette dernière.

Pour tout besoin ou complément d'information, notre équipe est à votre disposition au 01 53 05 96 70 ou par mail à contact@agritel.com

- PROGRAMME -

« PRODUITS STRUCTURES & OPTIONS AVANCEES »

PUBLIC : Organismes stockeurs, opérateurs sur les marchés financiers, traders, industriels, courtiers.

PRE REQUIS : Connaissances élémentaires sur les marchés à terme et les options.

OBJECTIFS : Sécuriser et dynamiser un prix d'achat/vente avec les combinaisons d'options, les produits structurés, les contrats filière à long terme

JOUR 1

→ Rappel sur les options

- Fonctionnement d'un call et d'un put
- Put pour un producteur
- Call pour un meunier

→ Combinaisons d'options à prime nulle

- Le tunnel acheteur
- Le tunnel vendeur
- Exemples d'utilisations

→ Combinaisons d'options à prime réduite

- Le call spread
- Le put spread
- Exemples d'utilisations

→ Introduction à la prime des options

- Comment est fixée la prime des options ?
- Calculer la prime d'une option
- Bien négocier l'achat d'une option
- Pricing options et produits structurés

Remarque : L'ensemble de la journée est agrémenté de nombreux exemples concrets et actualisés.

JOUR 2

→ Utilisation des produits structurés

- Qui sont les vendeurs de produits structurés ?
- Comment vérifier les prix ?
- Implication d'un marché "over the counter"
- Les produits à éviter
- Stratégies à prime réduite, call et put moyenne
- Stratégies à prime réduite, call et put moyenne optimisée
- Exemples d'utilisation des produits structurés moyenne et moyenne optimisée

→ Introduction à la gestion en delta

- Le delta
- La gestion en delta
- Vendeurs d'options
- Outils de compréhension d'une position

→ Introduction à la notion de Value-at-Risk

→ Bilan de la formation

- Ensemble des stratégies de sécurisation et de dynamisation d'une politique d'achats/ventes
- Questions

Remarque : L'ensemble de la journée est agrémenté de nombreux exemples concrets et actualisés.